



Am Standort Köln suchen wir ab sofort in Vollzeit oder Teilzeit Persönlichkeiten mit Motivation und Gestaltungswillen als

Partnership Manager (m/w/d)

DEIN ARBEITGEBER

KERBEROS ist ein junges, sehr schnell wachsendes Compliance-Unternehmen. Wir schaffen für unsere Kunden Lösungen zur Einhaltung aller rechtlichen und regulatorischen Anforderungen, insbesondere nach dem Geldwäschegesetz. Dies umfasst betriebsorganisatorische, prozessuale, rechtliche und kommunikative Fragestellungen. Wir arbeiten mit hohen Volumina und setzen bei der regulatorischen Umsetzung auf smarte IT-Lösungen (sog. „RegTech“). Zu unseren Mandanten zählen nationale und internationale Unternehmen aus unterschiedlichen Branchen und Bereichen. Der Schwerpunkt unserer Beratung und Leistung liegt derzeit im Nicht-Finanzsektor (Sportwettunternehmen und Immobilienmakler).

DEIN AUFGABEN- UND VERANTWORTUNGSBEREICH

- Du wirst ab Tag 1 in alle operativen Prozesse eingebunden und Verantwortung für den Gesamterfolg des Unternehmens tragen
- Vertrieb von Legal-Services z.B. AML, DSGVO etc. (Neu- und Bestandskunden)
- Ausbau und Betreuung neuer/ sowie bestehender Partnerschaften
- Akquisition neuer Vertriebskooperationen sowie die Gewinnung neuer strategischer Partner
- Kooperationsmanagement für nationale und internationale Partner und Kunden
- Identifikation und Optimierung der Kundenpotentiale anhand Wirtschaftlichkeitsbetrachtung
- Vertriebstätigkeit auf Events, Messen und innerhalb des bestehenden Netzwerks
- Als Orchestrator eines Sales Teams arbeitest Du mit verschiedenen Schnittstellen-Teams wie IT, Operations und Legal zusammen
-

DEIN PROFIL

Du hast ein abgeschlossenes (Fach-) Hochschulstudium, vorzugsweise als Wirtschaftsjurist/ Diplom-Jurist/ Betriebswirt und / oder vergleichbare Ausbildung.

Du bist eine Persönlichkeit mit starker Affinität für den Bereich Sales & Business Development und hast hier auch schon erste Berufserfahrungen (mind. 2 Jahre) gesammelt. Hohe organisatorisch-konzeptionelle Kompetenz, analytische und kommunikative Fähigkeiten sowie eine verlässliche und zielorientierte Arbeitsweise zeichnen Dich aus. Du arbeitest gerne eigenverantwortlich und kundenorientiert in unserem Team. Das Office-Paket ist Dir sehr geläufig.

DEINE CHANCE

Wir bieten Dir die Möglichkeit, Dich intensiv mit vielfältigen rechtlichen und organisatorischen Themenstellungen im Bereich Compliance zu befassen. Wir übergeben Dir Verantwortung und ermöglichen es Dir, in direktem Mandantenkontakt Deine Expertise weiterzuentwickeln. Die Stelle ist zunächst befristet. Details können in einem persönlichen Gespräch vereinbart werden.

Deine Bewerbung

Wenn wir Dein Interesse geweckt haben und Du mehr über die Position und unser Unternehmen erfahren möchtest, sende uns bitte Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit:

- Lebenslauf
- Zeugnissen
- frühestmöglichem Einstiegszeitpunkt
- Gehaltsvorstellung

per E-Mail mit der Kennung

„Partnership Manager (m/w/d)“

an info@kerberos-cms.com

Alternativ kannst Du Dich auch vorab telefonisch an uns wenden.

KERBEROS
Compliance-Managementsysteme GmbH

Im Zollhafen 24
50678 Köln

+49 221 650889-21
www.kerberos-cms.com

